

Conventions

Faculté de droit, de sciences politiques et de gestion

Composante	<ul style="list-style-type: none">Direction des études et de la scolarité (DES)
Stage	Non
Alternance	Non

Programme des enseignements

Faculté de droit, de sciences politiques et de gestion

Chambre régionale des notaires				
	CM	TD	TP	CI
Droit des collectivités territoriales	12h	-	-	-
Le notaire, son statut et ses missions – L'organisation professionnelle – La déontologie notariale – Les responsabilités du notaire	8h	-	-	-
Droit des personnes et de la famille	15h	-	-	-
Forme et preuve des actes juridiques	10h	-	-	-
Sûretés personnelles	7h	-	-	-
Constitution, structure et transmission des entreprises	30h	-	-	-
Fiscalités des entreprises	10h	-	-	-
Droit des biens	30h	-	-	-
Droit administratif des biens	32h	-	-	-

ESBanque				
	CM	TD	TP	CI
UE 2 : Gérer la relation client/prospect dans un environnement bancaire omnicanal (ESBanque) 9 ECTS	-	-	-	-
Module 1 : Déclencher les prises de conscience	28h	-	-	-
Module 2 : Qualifier les projets du client	35h	-	-	-
UE 3 : Conseiller le client / prospecter et proposer les solutions bancaires adaptées à ses besoins (ESBanque) 9 ECTS	-	-	-	-
Module 1 : Statuer sur l'opportunité de l'entrée en relation	21h	-	-	-
Module 2 : Identifier les solutions	42h	-	-	-
Module 3 : Traiter les besoins de financement	28h	-	-	-
Module 4: Remporter l'adhésion du client et assurer le suivi	21h	-	-	-
UE 7 : Contribuer au résultat de son établissement bancaire (ESBanque) 6 ECTS	-	-	-	-
Module 1: Actionner les leviers de développement	14h	-	-	-
Module 2 : Développer la satisfaction client	21h	-	-	-
Module 3 : Contribuer à l'accroissement du PNB	14h	-	-	-
UE 5: Le métier de Conseiller patrimonial agence (ESBanque) 3 ECTS	245h	-	-	-
Mettre en œuvre une démarche relationnelle adaptée à une clientèle bancaire patrimoniale	-	-	-	-
Proposer des solutions patrimoniales adaptées aux besoins de la clientèle bancaire	-	-	-	-
Contribuer au développement de la clientèle patrimoniale dans un établissement	-	-	-	-